

1. Unternehmer
2. Venture Capitalist
3. Inkubatoren
4. Business Angel
5. Crowdfunding Plattformen
6. Syndicate w/ lead investor
7. Berater
8. Anwalt
9. Steuerberater
10. Friends, Fools and Family

2. Der Venture Capitalist

- a) Managing Director = general Partner
- b) Principals = directors
- c) Associates
- d) Analysts
- e) Entrepreneurs in Residence

VCs müssen selbst auf Fundraising-Tour gehen und sammeln bei professionellen Anlegern Geld für einen Fonds mit einer Dauer von 7 bis 10 Jahren. Das müssen Gründer immer im Auge behalten, denn VCs hantieren mit fremden Geld und haben deshalb oft viel Druck unterm Kessel. Das gilt vor allem gegen Ende des Investmentzyklus, da die Fondsanleger dann Rendite sehen wollen. Wegen der langen Anlagedauer hat ein VC immer mindestens 2 Fonds am laufen und ist daher die meiste Zeit selbst am Anwerben von Kapital.

--	--